

## Allgemeine Geschäftsbedingungen für die Überlassung von Ware durch Lieferanten zum Verkauf bei LORINETTA.

---

### §1 Vertragsgegenstand

Die Lieferantin bzw. der Lieferant überlässt LORINETTA geschäftsübliche gebrauchte Gegenstände (Ware) zum Verkauf in Kommission. LORINETTA prüft innerhalb weniger Tage die eingelieferte Ware aufgrund eigener Erfahrung auf Verkaufbarkeit. Nicht zum Verkauf angenommene Ware muss nach spätestens zehn Werktagen wieder abgeholt werden. Die zum Verkauf angenommene Ware wird von LORINETTA erfasst, mit einem Preis versehen und im Ladengeschäft zum Verkauf im eigenen Namen ausgestellt.

Für die Anlieferung von Ware ist grundsätzlich ein Termin zu vereinbaren. Bei Bekleidung werden ab Januar Frühjahrs- und Sommerartikel, ab Juli Herbst- und Winterware angenommen.

Der Verkauf erfolgt saisonweise: Die Sommersaison endet mit dem letzten Werktag im Juli, die Wintersaison mit dem letzten Werktag im Februar. Nicht verkaufte Ware muss bis zu diesen Tagen von den Lieferantinnen oder Lieferanten selbst aussortiert und abgeholt werden.

Unser Lagerraum ist sehr begrenzt: Nicht fristgerecht abgeholte Ware wird von LORINETTA kostenlos an karitative Einrichtungen abgegeben.

Die Ware verbleibt bis zum Verkauf oder die kostenlose Abgabe im Eigentum der Lieferantin bzw. des Lieferanten.

### §2 Zustand der Ware

Ware ist grundsätzlich gereinigt anzuliefern und muss frei von Mängeln sein. Textilien müssen gewaschen und fleckfrei sein. Bei anderen

Gegenständen gilt: Falls LORINETTA die Ware annimmt und im Einzelfall eine Reinigung oder Reparatur für notwendig und sinnvoll hält, wird der dafür geleistete Aufwand der Lieferantin oder dem Lieferanten mit der Auszahlung verrechnet.

### §3 Preisgestaltung, Provision und Auszahlung

Die Preisgestaltung, Provision und Auszahlung erfolgt separat für jeden zum Verkauf angenommenen Gegenstand. Der Verkaufspreis wird von LORINETTA festgelegt, die Lieferantin bzw. der Lieferant erhält zur Prüfung eine Auflistung der angenommenen Gegenstände jeweils mit dem beim Verkauf zu erwartenden Auszahlungsbetrag. Dieser errechnet sich aus dem vorgeschlagenen Verkaufspreis abzüglich der Verkaufsprovision von 50%. Liegt der Verkaufserlös über 50 Euro, dann reduziert sich die Provision auf 40%, bei mehr als 100 Euro auf 30%.

LORINETTA darf auf die Verkaufspreise saisonale oder bei nachträglich festgestellten kleinen Mängeln auch individuelle Nachlässe bis zu 50% gewähren.

Die Auszahlung für verkaufte Artikel an die Lieferantin bzw. den Lieferanten kann erfolgen, sobald die Ware verkauft und nicht innerhalb einer Woche wieder zurückgegeben wurde (Auszahlungssperre während der Umtauschfrist). Zur Auszahlung erhält die Lieferantin bzw. der Lieferant eine aktualisierte Liste mit den Verkaufsdaten.